

kw ONE
KELLERWILLIAMS.

ΑΠΟ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥΣ ΑΚΙΝΗΤΩΝ
ΓΙΑ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥΣ ΑΚΙΝΗΤΩΝ



ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ:

kw
KELLERWILLIAMS.

kw GREECE &
CYPRUS
KELLERWILLIAMS.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΞΙΩΝ ΜΑΣ

ΑΠΟΣΤΟΛΗ - ΟΡΑΜΑ

MARKET CENTERS

Η ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ ΤΗΣ KW ONE

Η ΔΙΟΙΚΗΣΗ

ΓΙΑΤΙ ΞΕΧΩΡΙΖΟΥΜΕ

ΜΕΡΙΔΙΟ ΚΕΡΔΟΥΣ

CAPPING

REAL ESTATE MARKETING

ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΠΡΟΒΟΛΗΣ

Η ΔΥΝΑΜΗ ΤΗΣ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑΣ

KELLER WILLIAMS COMMAND

REAL ESTATE ΚΑΡΙΕΡΑ

ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ IGNITE

RED DAY

kw ONE
KELLERWILLIAMS

ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΞΙΩΝ ΜΑΣ



WI4C2TES ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΞΙΩΝ ΜΑΣ

Win-Win: Αλληλιώς όχι συμφωνία

Ακεραιότητα: Να κάνεις το σωστό

Πελάτες: Έχουν πάντα προτεραιότητα

Δέσμευση: Σε καθετί

Επικοινωνία: Η αρχή της κατανόησης

Δημιουργικότητα: Οι ιδέες οδηγούν σε καλά αποτελέσματα

Ομαδικότητα: Όλοι μαζί πετυχαίνουμε περισσότερα

Εμπιστοσύνη: Χτίζεται με ειλικρίνεια

Ισότητα: Ευκαιρίες για όλους

Επιτυχία: Μέσω των ανθρώπων μας

Η ΟΠΤΙΚΗ ΜΑΣ

Μια σύγχρονη εταιρεία τεχνολογίας που παρέχει τη Real Estate πλατφόρμα που προτιμούν οι σύμβουλοι ακινήτων, οι αγοραστές και οι πωλητές.

WHERE ENTREPRENEURS THRIVE

Η Αποστολή μας

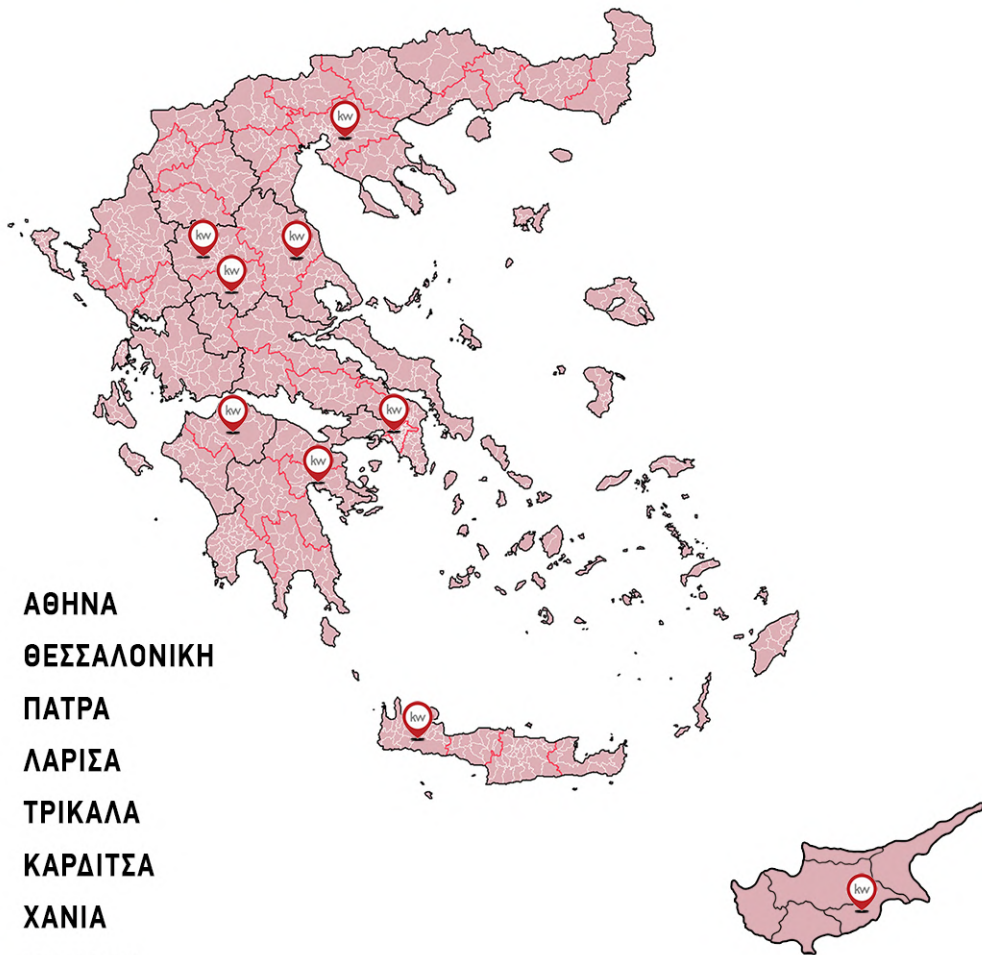
Να δημιουργούμε **ΣΤΑΔΙΟΔΡΟΜΙΕΣ** που αξίζει να έχετε, να αναπτύσσουμε **ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ** που αξίζει να σας ανήκουν, να προσφέρουμε **ΕΜΠΕΙΡΙΕΣ** που αξίζει να μοιράζεστε, να χτίζουμε **ΖΩΕΣ** που αξίζει να ζείτε και να δημιουργούμε **ΚΛΗΡΟΝΟΜΙΑ** που αξίζει να αφήσετε.

Το Όραμα μας

Να είμαστε η **No.1** κτηματομεσιτική εταιρεία που επιλέγουν συνειδητά επαγγελματίες και πελάτες.

MARKET CENTERS

ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΤΗΝ ΚΥΠΡΟ



ΑΘΗΝΑ

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

ΠΑΤΡΑ

ΛΑΡΙΣΑ

ΤΡΙΚΑΛΑ

ΚΑΡΔΙΤΣΑ

ΧΑΝΙΑ

ΝΑΥΠΛΙΟ

ΚΥΠΡΟΣ

Η ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ ΤΗΣ KW ONE



ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ Β. ΚΟΛΟΒΟΣ

Για εμάς, η επιτυχία στο Real Estate απαιτεί όραμα, ισχυρή αφοσίωση και συνεργασία.

Ως Διευθυντής Ανάπτυξης Δικτύου της Keller Williams Greece & Cyprus και Operating Principal της Keller Williams One, σας προσκαλώ να γνωρίσετε κάθε πτυχή της πρωταγωνίστριας ομάδας της Αγοράς Ακινήτων στη Θεσσαλία.

Στην Keller Williams, τον παγκόσμιο ηγέτη του Real Estate, είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι για την καινοτομία που εισάγουμε στον κλάδο, τα επιχειρηματικά συστήματα που οδηγούν με μαθηματική ακρίβεια τους συνεργάτες μας στην επίτευξη των στόχων τους, την ακεραιότητα και τη δέσμευση μας στην αριστεία. Με περισσότερα από 20 χρόνια εμπειρίας στο επιχειρείν και την Αγορά Ακινήτων, έχουμε καταφέρει να είμαστε συνώνυμο της παροχής κορυφαίων κτηματομεσιτικών υπηρεσιών και της ανάπτυξης επιτυχημένων σταδιοδρομιών για τους συνεργάτες μας. Ως μέλος της ομάδας μας, έχετε πρόσβαση σε βραβευμένα εκπαιδευτικά προγράμματα, συνεχές coaching, τεχνολογία αιχμής, απαρámιλλη υποστήριξη. Όλα αυτά, εντός ενός φιλόξενου και σύγχρονου περιβάλλοντος που χαρακτηρίζεται από την ανθρωποκεντρική κουλτούρα του, που σας βοηθάει να ευδοκιμήσετε.

Είτε είστε έμπειρος Σύμβουλος Ακινήτων που θέλει να επιταχύνει την πρόοδο της επιχείρησής του είτε νέος που θέλει να μάθει και να εξελιχθεί στον κλάδο, σας καλωσορίζουμε να εξερευνήσετε τις ευκαιρίες ανάπτυξης, παραγωγικότητας και κερδοφορίας που προσφέρουμε.

Ανυπομονώ να συνεργαστούμε και να κατακτήσουμε νέες κορυφές στο Real Estate.

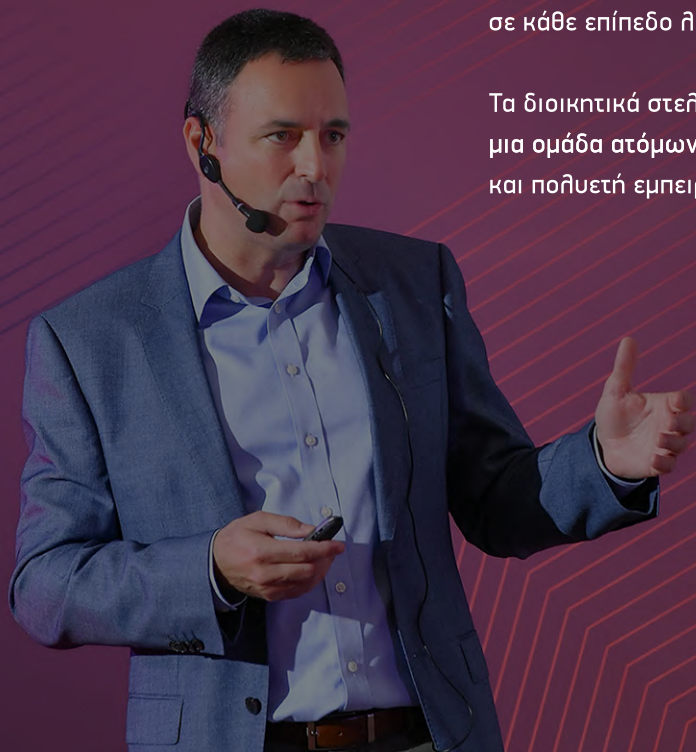
KW ONE

KELLERWILLIAMS

Η Διοίκηση

Αναγνωρίζουμε τις μεγάλες δυνατότητες και νοιαζόμαστε για αυτό που κάνουμε κάθε μέρα. Η αδιάκοπη ανάπτυξη μας διασφαλίζει ότι έχουμε το καλύτερο ανθρώπινο δυναμικό σε κάθε επίπεδο λειτουργίας.

Τα διοικητικά στελέχη μας αντικατοπτρίζουν μια ομάδα ατόμων με εύρος ικανοτήτων και ποθιετή εμπειρία.



ΓΙΑΤΙ ΞΕΧΩΡΙΖΟΥΜΕ



Πολλαπλά Πλεονεκτήματα

Το ανθρωποκεντρικό, αλληλεξαρτώμενο μοντέλο μας σας επιτρέπει να γίνετε ο καλύτερος επιχειρηματίας, ενώ εκμεταλλεύεστε πλήρως τους πόρους που σας παρέχονται ως μέλος της μεγαλύτερης κτηματομεσιτικής εταιρείας στον κόσμο.



Ο καθένας έχει μια ιστορία...
Ξεκινήστε το επόμενο κεφάλαιο σας στην KW One.

ΜΕΡΙΔΙΟ ΚΕΡΔΟΥΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΑΝΑΠΤΥΞΗ

Η ανάπτυξη έρχεται μέσω των ανθρώπων μας.

Το μερίδιο κέρδους είναι ένα συνεργατικό εργαλείο δημιουργίας πλούτου, καθώς όλα τα Market Centers επενδύουν στους συνεργάτες που βοήθησαν στην ανάπτυξη. Εμείς, αντί να κρατάμε επιπλέον μερίδιο από κάθε συμφωνία, μοιραζόμαστε τα κέρδη μας για να δημιουργήσουμε μια σταθερά επιτυχημένη και βιώσιμη Real Estate επιχείρηση που φροντίζει τους ανθρώπους της.

1

Η συμφωνία έκλεισε - Το ποσό καταβλήθηκε στο Market Center

2

Το Market Center πληρώνει τα λειτουργικά έξοδα και διαχωρίζει τα κέρδη



Δεν Είμαστε μια Συνηθισμένη Εταιρεία. Η Keller Williams Δημιουργήθηκε από Συμβούλους Ακινήτων, για Συμβούλους Ακινήτων.

Η Keller Williams ήταν πάντα κάτι περισσότερο από μια κτηματομεσιτική εταιρεία. Η αποστολή μας είναι ξεκάθαρη: να χτίσουμε καριέρες, επιχειρήσεις, ζωές, εμπειρίες και κληρονομίες που αξίζει να έχετε. Αυτό σημαίνει ότι **εστιάζουμε απόλυτα σε εσάς και την εξέλιξη σας.**

Το Αποτύπωμα της Επιτυχίας

Είτε πρόκειται για το μερίδιο κέρδους, είτε για την αποτελεσματική ανάπτυξη μιας Real Estate ομάδας, εδώ **διασφαλίζετε ότι η επιχειρησή σας δεν γνωρίζει σύνορα** και ότι έχετε στο πλευρό σας επαγγελματίες που επενδύουν στην επιτυχία σας σε κάθε βήμα. Η ηγετική μας θέση παγκοσμίως οφείλεται στην μεθοδική υποστήριξη των συνεργατών μας ώστε να είναι στην πρώτη γραμμή του κλάδου. Συνεχίζουμε να εξειλοσόμαστε συντονιζόμενοι, για να κάνουμε την επιχειρησή σας να ευδοκιμεί.

Η Δύναμη του Μεριδίου Ανάπτυξης

Έχουμε τελειοποιήσει την έννοια του win-win. Το μερίδιο ανάπτυξης εισήχθη για να ανταμείψει την συμβολή στην εξέλιξη της εταιρείας.

Οι συνεργάτες μας είναι αυτοί που οδηγούν την Keller Williams μπροστά. Το μερίδιο ανάπτυξης μας δίνει τη δυνατότητα να **αντιμετωπίζουμε τους συνεργάτες μας ως ισότιμους συνέταιρους.**

Capping: 100% της Προμήθειας

Μόλις ένας συνεργάτης γίνει Capper, κερδίζει αυτόματα το 100% της προμήθειας κάθε κτηματομεσιτικής συναλλαγής για το υπόλοιπο της χρονιάς. Μεταβείτε από την καταβολή μιας απλής προμήθειας στη διατήρηση της πλήρους προμήθειας. Εμείς σας καθοδηγούμε για να φτάσετε εκεί, όσο το δυνατόν γρηγορότερα.



Αποκτήστε το 100% της Προμήθειας

Ακολουθεί μια ανάλυση του πόσο γρήγορα μπορείτε να φτάσετε από την απλή πληρωμή προμήθειας στην κατάκτηση της πλήρους προμήθειας:

- Ως νέος συνεργάτης της KW, ο διαχωρισμός της προμήθειας είναι 60/40: **60% στο συνεργάτη και 40% στο Market Center.**
- Ως Capper, το **100%** της προμήθειας ανήκει στον συνεργάτη.
- Ένας μέσος νέος συνεργάτης, με προμήθεια 60/40, μπορεί να φτάσει το ανώτατο όριο ακόμα και **μέσα στον πρώτο χρόνο συνεργασίας** με την ομάδα μας.

ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟ REAL ESTATE MARKETING

Εξατομικευμένο marketing για τις αναθέσεις σας

Φανταστείτε αναρτήσεις στα social media και σε online μέσα, φυλλάδια, αφίσες και άλλες μορφές marketing προωθητικών υλικών που δημιουργούνται αυτόματα και φτάνουν στα εισερχόμενα μηνύματα των πελατών σας, κάθε φορά που κερδίζετε μια ανάθεση και σε κάθε στάδιο της συναλλαγής – ακόμα και όταν δεν βρίσκεστε στο γραφείο!

Γνωρίζουμε πόσο σημαντικό είναι το marketing για τη Real Estate επιχείρησή σας και γι' αυτό συμπεριλαμβάνουμε αυτήν την εκπαίδευση και υπηρεσία δωρεάν για όλους τους Συμβούλους Ακινήτων μας.

Εξερευνήστε τα αμέτρητα πλεονεκτήματα των σύγχρονων εργαλείων marketing, ξεκινώντας σήμερα.

ΑΥΤΟΜΑΤΟΠΟΙΗΜΕΝΟ MARKETING ΑΝΑΘΕΣΩΝ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΑ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΜΑΣ

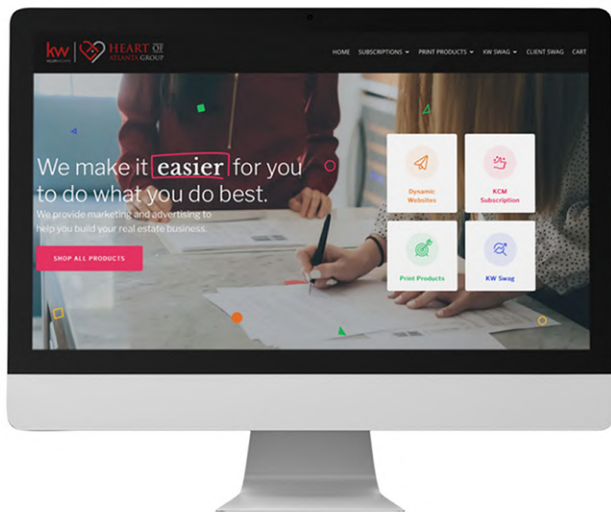
Επιλέξτε διαφορετικά θέματα προώθησης που ταιριάζουν καλύτερα στην ανάγκη προβολής σας:

- Αφίσες
- Φυλλάδια
- Προσκήσεις
- Banners
- Social Media Posts
- Social Media Stories

Δημιουργήστε περιεχόμενο marketing και γραφιστικά για το στάδιο κάθε σας συναλλαγής:

- Νέα Ανάθεση
- Open House
- Αλληγές Τιμών
- Σε Διαδικασία Συμβολαίου
- Μόλις Μισθώθηκε
- Μόλις Πουλήθηκε





ΕΥΚΑΙΡΙΕΣ ΠΡΟΒΟΛΗΣ

Στον επίσημο ιστότοπο μας, προβάλλουμε εσάς, τις αναθέσεις, την εξέλιξη και τα επιτεύγματα σας. Έχουμε μια λύση σε όλες τις marketing ανάγκες που έχετε ως Σύμβουλος Ακινήτων. Από απλές επαγγελματικές κάρτες και επιγραφές, έως ένα εύκολο πρόγραμμα δημιουργίας online προωθητικού υλικού για τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης και τη φιλοξενία άρθρων σας, έχουμε όλα όσα χρειάζεστε.



**Προσαρμοσμένο Υλικό Προώθησης | Επαγγελματικές Κάρτες
Banners, Social Media Posts
Άρθρα | Επιγραφές**

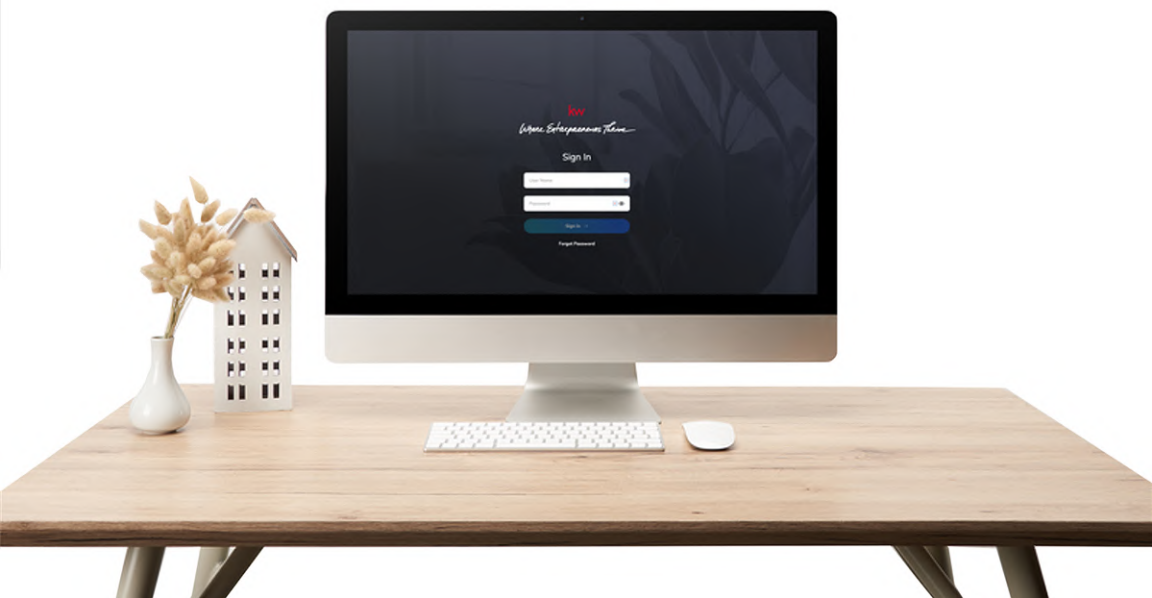
Η ΔΥΝΑΜΗ ΤΗΣ **ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑΣ**

Κάθε φιλόδοξος Σύμβουλος Ακινήτων σήμερα απαιτεί από την τεχνολογία που έχει στη διάθεση του να τον βοηθά να κάνει και να πετυχαίνει καθημερινά περισσότερα.

Στην Keller Williams, πιστεύουμε ότι η τεχνολογία υπάρχει για να απλοποιεί την επαγγελματική μας ζωή, να μας εξοικονομεί χρόνο για ό,τι πραγματικά έχει σημασία και να μας δίνει την ελευθερία να είμαστε πιο ανθρώπινοι, συγκεντρωμένοι, αποτελεσματικοί και παρόντες.

Ενώνοντας τις δυνάμεις σας μαζί μας, θα αποκτήσετε δωρεάν πρόσβαση στην πιο ισχυρή, διασυνδεδεμένη σουίτα τεχνολογίας και στα κατάλληλα τεχνολογικά εργαλεία που σας βοηθούν να πετύχετε κάθε στόχο.

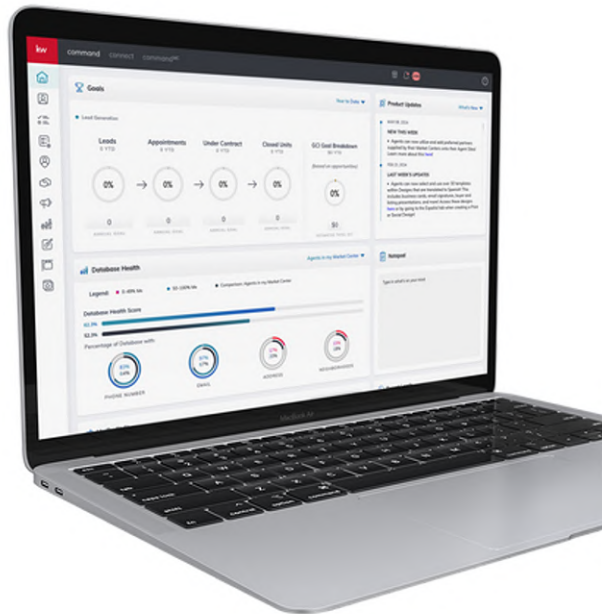
Οι πελάτες σας απαιτούν όλο και περισσότερες ψηφιακά βελτιωμένες εμπειρίες, επομένως σας παρέχουμε την Real Estate τεχνολογία για να προβλέψετε κάθε τους ανάγκη σήμερα και για τα επόμενα χρόνια. Έτσι μόνο μπορείτε να διατηρήσετε την επιχείρησή σας στο υψηλότερο επίπεδο, με την τεχνολογία της Keller Williams.



KELLER WILLIAMS COMMAND

Απλό και Έξυπνο

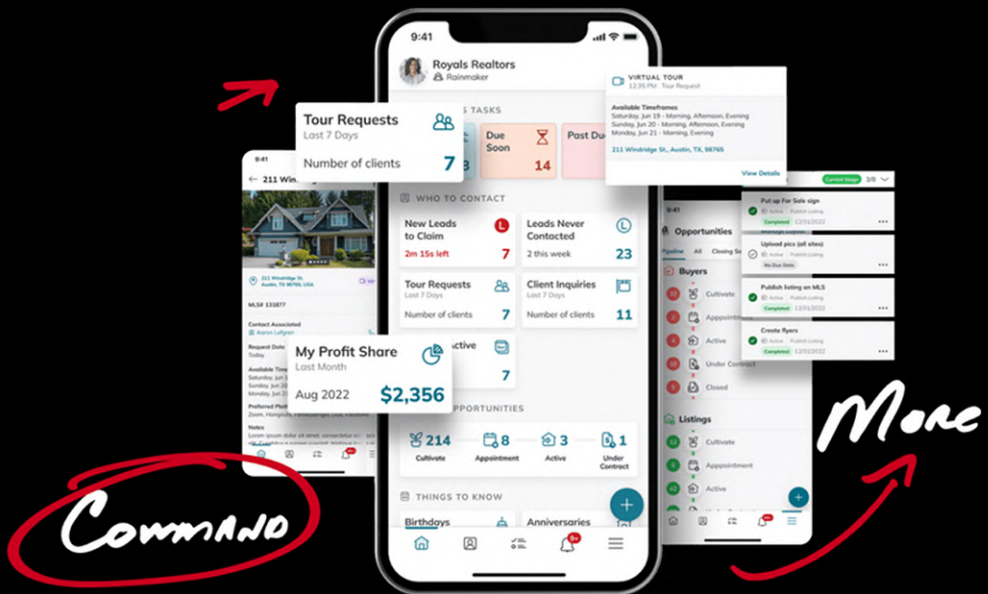
Το Command είναι η απόλυτη λύση για όλες τις τεχνολογικές σας ανάγκες ως Σύμβουλος Ακινήτων. Πολλά περισσότερα από ένα CRM, το Command είναι ο πιο απλός τρόπος για να βελτιστοποιήσετε, να διαχειριστείτε και να διευθύνετε την επιχείρησή σας.



- Βελτιστοποιήστε ολόκληρη τη διαδικασία συναλλαγών, από την πρώτη επαφή με τον πελάτη έως το κλείσιμο της συμφωνίας, μέχρι και την επόμενη ημέρα πληρωμής. Έχοντας τα πάντα οργανωμένα σε μια μόνο πλατφόρμα, θα μπορέσετε να αντιληφθείτε κάθε βήμα της διαδικασίας με πρωτοφανή σαφήνεια.
- Συνδυάστε την τεχνογνωσία σας με την τεράστια βάση δεδομένων του Keller Cloud, για να κερδίσετε περισσότερους πελάτες με αποτελεσματικές marketing στρατηγικές και πληροφορίες σε επίπεδο γειτονιάς και διεύθυνσης.
- Εξοικονομήστε χρόνο και χρήμα αυτοματοποιώντας και βελτιστοποιώντας τις εργασίες στο παρασκήνιο, κερδίζοντας περισσότερο χρόνο για να δημιουργήσετε σχέσεις εμπιστοσύνης.
- Η πλατφόρμα είναι διαθέσιμη δωρεάν σε όλους τους συνεργάτες της Keller Williams.

ΕΧΕΤΕ ΤΟΝ ΕΛΕΓΧΟ ΤΗΣ REAL ESTATE ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΣΑΣ;

Αναπτύσσουμε τεχνολογία αιχμής εστιασμένη στις ανάγκες των Συμβούλων Ακινήτων. Η πλατφόρμα Command σας προσφέρει τον έλεγχο κάθε διαδικασίας και αυτοματοποιεί ενέργειες για τη σωστή αξιοποίηση κάθε ευκαιρίας.



Τεχνολογία που δημιουργήθηκε για να βοηθήσει τους επιχειρηματίες να ευδοκιμήσουν.

ΜΙΑ REAL ESTATE ΚΑΡΙΕΡΑ ΠΟΥ ΞΕΧΩΡΙΖΕΙ

306090

Αύξηση της Παραγωγικότητας

Ανεξάρτητα από τη φάση της αγοράς ή το στάδιο στο οποίο βρίσκεστε στη Real Estate καριέρα σας, με την εκπαίδευση BOLD θα ξεκλειδώσετε τον τρόπο να αποκτήσετε μια αναπτυσσόμενη, επιτυχημένη επιχείρηση.

MASTERY

Ξεκινήστε Μαζί μας

Ένα ταξίδι τριών μηνών, προσαρμοσμένο στις ανάγκες σας. Αναπτύξτε ικανότητες, μεθόδους και συμπεριφορές και γίνετε η καλύτερη εκδοχή του επαγγελματικού σας εαυτού – μια μέρα τη φορά.



Απογειώστε την Επιχείρησή σας

Το Mastery Coaching σας δίνει πρόσβαση στους καλύτερους coaches επιχειρηματικότητας, σε στρατηγικές, σε αποκλειστικά προνόμια και μια εντελώς εξατομικευμένη εμπειρία καθοδήγησης που θα ανεβάσει την επιχείρησή σας ψηλά.

ΓΙΝΕ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ ΜΑΣ:



ΟΙ ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΕΣ ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ

MEGA CAMP

Η επίσημη ετήσια συνάντηση δεκάδων χιλιάδων Real Estate επαγγελματιών από όλο τον κόσμο, είναι γεμάτη με κορυφαία πάνελ, προσκεκλημένους ομιλητές, ζωντανά παιχνίδια ρόλων και συζητήσεις.



FAMILY REUNION

Στο οποίο συμμετέχουν χιλιάδες Σύμβουλοι Ακινήτων από όλο τον κόσμο, το Family Reunion σας προετοιμάζει για να κατακτήσετε την αγορά με εκατοντάδες συνεδρίες από τους καλύτερους του είδους.



ΕΤΗΣΙΟ REAL ESTATE EVENT ΣΤΗ ΛΑΡΙΣΣΑ

Η επίσημη ετήσια ανοιχτή εκδήλωση για την Αγορά Ακινήτων στην πόλη της Λάρισσας, με τη συμμετοχή εκατοντάδων ατόμων. Ομιλίες από καταξιωμένους επαγγελματίες και τα πιο πρόσφατα δεδομένα της αγοράς κρατούν αμείωτο το ενδιαφέρον του κοινού.





Το Ignite είναι το εμβληματικό εκπαιδευτικό πρόγραμμα της KW για όλους τους Συμβούλους Ακινήτων.

Αναζωπυρώστε την καριέρα σας στο Real Estate με αυτήν τη βραβευμένη εκπαίδευση που εστιάζει στη δράση και βασίζεται στα αποτελέσματα για τη δημιουργία επαφών, τη μετατροπή δυνητικών πελατών και τη διαπραγμάτευση συμβολαίων.

Το Ignite απευθύνεται σε κάθε Σύμβουλο Ακινήτων που στοχεύει να κλείσει τουλάχιστον 16 συμβόλαια τη χρονιά, αξιοποιώντας τα αποδεδειγμένα επιχειρηματικά συστήματά μας.

ΜΑΘΕΤΕ ΠΩΣ ΝΑ

- Αυξήσετε τις προοπτικές μέσω καθημερινών δραστηριοτήτων δημιουργίας δυνητικών πελατών.
- Επικεντρωθείτε στις δραστηριότητες που παράγουν αποτελέσματα με τη χρήση αποτελεσματικού χρονικού αποκλεισμού.
- Ενσωματώστε αποδεδειγμένα σενάρια επικοινωνίας στις καθημερινές συνομιλίες.

IGNITE 2.0
SKILLS TO SPARK A GREAT CAREER

Jul. 26th	Spark 1: Fuel Your Career
Jul. 28th	Spark 2: Lead Generation is the Core of Your Business
Aug. 2nd	Spark 3: Powerful Language Gets Results
Aug. 4th	Spark 4: Your Database is Your Business
Aug. 9th	Spark 5: Set Goals that Matter
Aug. 11th	Spark 6: Deliver Your Value Proposition
Aug. 16th	Spark 7: Find & Win the Buyer
Aug. 18th	Spark 8: Find Seller Leads
Aug. 23rd	Spark 9: A Day in the Life of an Agent
Aug. 25th	Elementals 1: Prospecting
Aug. 30th	Elementals 2: Marketing
Sept. 1st	Elementals 3: Open Houses
Sept. 8th	Elementals 4: Seller Appointments
Sept. 13th	Elementals 5: Buyer Consultations
Sept. 15th	Elementals 6: Make & Receive Offers
Sept. 20th	Elementals 7: Negotiate the Deal
Sept. 22nd	Elementals 8: Financial Basics
Sept. 27th	Elementals 9: Contract to Close
Sept. 29th	Goals for 2021!

Ignite 2.0 has a single objective: to propel agents into immediate productivity. The course contains a wealth of foundational real estate content, enhanced by productivity-based exercises, an online tracking system, practical job aids, and powerful scripts. Ignite 2.0 runs nine weeks and consists of two sections – Spark, which is designed to get an agent their first appointment, and Elementals, with the goal of leading agents to a closed contract.

IGNITE AGENTS ARE 138% MORE LIKELY TO HAVE TRANSACTIONS THAN NON-IGNITE AGENTS.

REDDAY



Οι συνεργάτες της Keller Williams καλούνται να προσφέρουν εθελοντικά και να αφιερώσουν μια ολόκληρη ημέρα στην ενεργοποίηση της τοπικής κοινωνίας, εκεί όπου ζουν και εργάζονται.

Κάθε χρόνο, τη δεύτερη Πέμπτη του Μαΐου, σύσσωμη η ομάδα μας και κάθε Keller Williams ομάδα ανά τον κόσμο, αφήνει για λίγο τα επαγγελματικά της καθήκοντα για να προσφέρει στην κοινωνία και να τιμήσει την επίσημη ημέρα εθελοντισμού, RED Day.

Στην καρδιά της κοινότητάς μας βρίσκεται η κοινή δέσμευση προς τους συνανθρώπους μας και τη βελτίωση της καθημερινότητάς τους. Με απλόχερη γενναιοδωρία και υψηλό αίσθημα κοινωνικής ευθύνης, τους φροντίζουμε ανεξάρτητα από το μέγεθος της ανάγκης τους.



kw ONE

KELLERWILLIAMS.



www.akinita-larisa.gr

ΣΥΝΔΕΘΕΙΤΕ ΜΑΖΙ ΜΑΣ:



Ηρ. Πολυτεχνείου 61, ΛΑΡΙΣΑ | 2410 539429-30 | info@kwone.gr
Νίκ. Πλαστήρα 12, ΚΑΡΔΙΤΣΑ | 24410 80900-901 | infokard@kwone.gr
Χατζηγάκη 12, ΤΡΙΚΑΛΑ | 2431 402323 | g.megarchiotis@kwone.gr